

# Se lancer à l'export Module 2

## Développer une stratégie export efficace

Réf : EXPO2

### OBJECTIFS DE LA FORMATION

Pour un primo-exportateur : Identifier et développer les fondements nécessaires pour mettre en place une démarche ou un service export dans son entreprise.

Pour un exportateur déjà expérimenté : Vérifier la pertinence de ses fondements par rapport au(x) nouveau(x) marché(s) qu'il souhaite développer à l'export.



1 jour soit 7h



Nous consulter



420 €HT / participant



Public / Prérequis

### PROGRAMME

#### Définir ma stratégie commerciale dans son contexte international :

Mon(mes) Produit(s)

Mon Prix (coûts complets vs. spécifiques / seuil psychologique / monnaie)

Ma Promotion/Communication

Mon mode de distribution

#### Comment approcher le(s) marché(s) ciblé(s)

Exporter sans quitter la France ?

Comment organiser ma prospection ?

Les stars de la prospection export : salons & missions

Choisir un agent ou un importateur ?

Utiliser efficacement les nouvelles technologies (site Web, réseaux sociaux, blogs, etc.)

#### Quelques points annexes ...mais essentiels :

Me préparer à la négociation internationale

Organiser l'entreprise en mon absence

Utiliser les nouvelles technologies en support commercial

#### Mise en pratique :

Cas pratiques

Etude de votre cas spécifique



Direction commerciale, cadres commerciaux qui souhaitent prendre part au développement export de la société, assistantes export et import, administration des ventes.



#### Méthodes et Moyens pédagogiques

Alternance entre apports théoriques et exercices pratiques.

Salles équipées : vidéoprojecteur et paperboard. Chaque stagiaire dispose d'un support de cours papier ou électronique et de matériel de prise de notes.



Validation

Attestation de stage



Profil intervenant

Ancien responsable commercial, diplômé en commerce / export, expert en vente



#### Suivi et Évaluation de l'action

Exercices pratiques, quizz pour valider les acquis, compte rendu de fin de formation et analyse interne  
Questionnaire « évaluation de la formation » rempli par le stagiaire



Document mis à jour le 04/07/2022

La formation est accessible aux personnes à mobilité réduite et toute demande d'adaptation peut être étudiée en amont de la formation en fonction du besoin des personnes. Nous contacter pour plus d'informations



Lieu : Site de Metz : JCD FORMATION - 193 rue Metman - 57070 METZ - 03 87 37 97 70  
Site de Pompey : KAPEDIA - 132 Rue Léonard de Vinci - 54340 POMPEY - 03 83 49 80 80